

# BACHELOR EN DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES



Formation Initiale



## EN BREF

<b>Durée</b>	12 mois dont 6-4 mois de stage
<b>Crédits</b>	60 ECTS
<b>Langue</b>	Français / Anglais
<b>Heures de cours</b>	450 heures
<b>Campus</b>	Casablanca
<b>Rythme</b>	Temps complet (cours en semaine)
<b>Rentrée</b>	Octobre

## DÉVELOPPEZ DES COMPÉTENCES MANAGÉRIALES EN MARKETING, EN ACTION COMMERCIALE ET EN CONTRÔLE DE GESTION

Le programme de 3<sup>ème</sup> année Bachelor en développement des affaires a été conçu par TBS Education. Pour un étudiant ou un professionnel déjà en poste, il permet de donner un nouvel essor à son parcours par l'obtention d'une formation complète en développements des affaires.



## NOUVEAU CAMPUS AU CFC

## PRÉ-REQUIS

Niveau académique

**Bac + 2** ou **120 ECTS validés**

avec ou sans expérience professionnelle

## POURQUOI TBS :

- Ecole Française à but non lucratif.
- Classée dans le TOP 10 des Ecoles de Commerce en France.
- Excellence académique récompensée par la triple accréditation (EQUIS, AACSB, AMBA).
- Diplôme reconnu à l'international.
- L'accès au réseau de plus de 45 000 diplômés dont 4500 au Maroc.

## POINTS FORTS

- Une formation ouverte à tous les profils (tous métiers, tous secteurs d'activité)
- Un parcours opérationnel structuré autour de 5 blocs pour une pédagogie active.
- Une formation validée par un diplôme français délivré par TBS Education.

# CONTENU DU PROGRAMME

Une méthode inductive avec douze modules de 24 heures en face à face et 6 heures de e-learning qui suivent la démarche de développement de l'entreprise.

## OPPORTUNITÉS DE CARRIÈRES ET D'EMPLOI

- Responsable commercial
- Responsable marketing
- Responsable d'un centre de profit
- Chef de produit
- Chargé de communication
- Chef de projet
- Chef de marque
- Chef des ventes

### CONTACT

+212 5 29 05 10 01

Ali JAOUHARI : +212 7 07 71 27 37

a.jaouhari@tbs-education.ma  
admission@tbs-education.ma

## 01 Expertise professionnelle

Acquisition d'une expertise professionnelle spécifique au domaine étudié :

### Unités de cours

1. Stratégie marketing, marketing opérationnel & développement commerciale
2. Gestion comptable, diagnostic financier & pilotage de centre de profit
3. Management des équipes, développement de business unit & ressources humaines
4. Développement personnel & intelligence émotionnelle
5. Evaluation professionnelle

## 02 Certificat Soft Skills

Devenir un Manager capable d'évoluer dans un environnement national et international.

## 03 Compétence Managériale

Développez des compétences managériales, en marketing, en action commerciale et en contrôle de gestion

## 04 Diplomation

Une formation validée par un diplôme français délivré par TBS Education.

## 05 Expérience en entreprise

Stage long en entreprise ( 4 à 6 mois de stage )

EXPERTISE PROFESSIONNELLE ★ 44 ECTS		PFE ★ 44 ECTS
PROGRAMME DE COURS	SOFTSKILLS ★ 6 ECTS	STAGE / PFE
SEPTEMBRE-DÉCEMBRE	JANVIER-MARS	AVRIL-AOÛT
cursus en formation initiale – de OCTOBRE à AOÛT		

## CANDIDATEZ EN 4 ÉTAPES

- 1 Complétez le formulaire de candidature en ligne sur [admission@tbs-education.ma](mailto:admission@tbs-education.ma)
- 2 Téléchargez les documents et résultats demandés
- 3 Passez votre entretien individuel
- 4 Recevez vos résultats d'admission sous 15 jours

tbs EDUCATION

INSPIRING EDUCATION  
INSPIRING LIFE

[www.tbs-education.ma](http://www.tbs-education.ma)



3 INTERNATIONAL ACCREDITATIONS

