



BACHELOR EN DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES

Formation Continue

RESPONSABLE PÉDAGOGIQUE
MOUHINE BENDRISS

EN BREF

Durée	12 mois dont 4-6 mois de stage
Crédits	60 ECTS
Langue	Bilingue (FR / EN)
Heures de cours	360 heures + 90 heures E-learning
Campus	Casablanca
Rythme	Formation continue 3 Weekends sur 4
Rentrée	Octobre



DÉVELOPPEZ DES COMPÉTENCES MANAGÉRIALES EN MARKETING, EN ACTION COMMERCIALE ET EN CONTRÔLE DE GESTION

Le programme de 3^{ème} année Bachelor en développement des affaires a été conçu par par TBS Education. Pour un étudiant ou un professionnel déjà en poste, il permet de donner un nouvel essor à son parcours par l'obtention d'une formation complète en développements des affaires.

POURQUOI TBS :

- Ecole Française à but non lucratif.
- Classée dans le TOP 10 des Ecoles de Commerce en France
- Excellence académique récompensée par la triple accréditation (EQUIS, AACSB, AMBA)
- Diplôme reconnu à l'international.
- Bourse d'études et diversité.
- L'accès au réseau de plus de 45 000 diplômés dont 4500 au Maroc

POINTS FORTS

- Une formation ouverte à tous les profils (tous métiers, tous secteurs d'activité)
- Une formation validée par un diplôme français délivré par TBS Education.
- Un parcours opérationnel structuré autour de 5 blocs pour une pédagogie active.

PRÉ-REQUIS

Niveau académique

Bac + 2

ou

120 ECTS validés

avec ou sans expérience professionnelle

OPPORTUNITÉS DE CARRIÈRES ET D'EMPLOI

- Responsable commercial
- Responsable marketing
- Responsable d'un centre de profit
- Chef de produit
- Chargé de communication
- Chef de projet
- Chef de marque
- Chef des ventes

CANDIDATEZ EN 4 ÉTAPES

- 1 Complétez le formulaire de candidature en ligne sur admission-tbscasablanca.com
- 2 Téléchargez les documents et résultats demandés
- 3 Passez votre entretien individuel
- 4 Recevez vos résultats d'admission sous 10 jours

CONTACT

Noujoud Abbioui : +212 6 61 19 72 92
 Manar Lachhab : +212 662 15 56 11
 Rachid Raghouli : +212 6 61 76 51 62
 Ghita Miftah : +212 6 61 24 10 13

CONTENU DU PROGRAMME

Une méthode inductive avec douze modules de 24 heures en face à face et 6 heures de e-learning qui suivent la démarche de développement de l'entreprise.

01 Expertise professionnelle

Acquisition d'une expertise professionnelle spécifique au domaine étudié :

Unités de cours

1. Stratégie marketing, marketing opérationnel & développement commerciale
2. Gestion comptable, diagnostic financier & pilotage de centre de profit
3. Management des équipes, développement de business unit & ressources humaines
4. Développement personnel & intelligence émotionnelle
5. Evaluation professionnelle

02 Certificat Soft Skills

Devenir un Manager capable d'évoluer dans un environnement national et international.

03 Compétence Managériale

Développez des compétences managériales, en marketing, en action commerciale et en contrôle de gestion

04 Diplomation

Une formation validée par un diplôme français délivré par TBS Education.

05 Experience en entreprise

Stage long en entreprise (4 à 6 mois de stage)

EXPERTISE PROFESSIONNELLE ★ 44 ECTS		PFE ★ 10 ECTS
SOFT SKILLS ★ 6 ECTS	PROGRAMME DE COURS	STAGE (OPTIONNEL)
SEPTEMBRE-DÉCEMBRE	JANVIER-MARS	AVRIL-AOÛT
cursus en formation continue – de OCTOBRE à AOÛT		

tbs EDUCATION

INSPIRING EDUCATION
INSPIRING LIFE

www.tbs-education.ma



3 INTERNATIONAL ACCREDITATIONS

