

# BACHELOR EN DEVELOPPEMENT DES AFFAIRES COMMERCIALES

## FORMATION CONTINUE

### PUBLIC

Etudiants  
Professionnels en activité

### LANGUE

Français principalement  
Anglais des affaires

### RYTHME

- 3 week-ends sur 4 en moyenne
- ou en semaine du lundi au vendredi

### DURÉE

12 mois dont un stage de 4 à 6 mois

### ADMISSION

- Bac + 2 ou 120 ECTS validés avec ou sans expérience

### DATE DE DÉMARRAGE

Octobre

### LIEU

TBS Casablanca Business School

Le programme de 3<sup>ème</sup> année Bachelor en développement des affaires a été conçu par Toulouse Business School. Pour un étudiant ou un professionnel déjà en poste, il permet de donner un nouvel essor à son parcours par l'obtention d'une formation complète en développement des affaires.



### POINTS FORTS

- La référence d'une Grande École, Toulouse Business School, et la caution d'une **triple accréditation EQUIS, AMBA, AACSB** qui récompense la qualité des programmes, l'insertion professionnelle et le rayonnement international.
- Un parcours opérationnel structuré autour de 5 blocs pour une pédagogie active.
- Une formation ouverte à **tous les profils** (tous métiers, tous secteurs d'activité)  
Une formation validée par un **diplôme français** délivré par TBS



### OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Développez des compétences managériales, en marketing, en action commerciale et en contrôle de gestion, tout en approfondissant les connaissances à travers 12 modules (cf programme au verso)
- Maîtriser les outils pour conduire des négociations commerciales, animer une équipe de vente, bâtir un plan marketing, élaborer un budget prévisionnel, analyser des documents comptables, gérer un projet
- Devenir un Manager capable d'évoluer dans un environnement national et international.



### CARRIERES ET METIERS

- Responsable commercial
- Responsable marketing
- Responsable d'un centre de profit
- Chef de produit
- Chef de marque
- Chef des ventes
- Chef de projet
- Chargé de communication



### TÉMOIGNAGE

KETTANI Zeynab,  
Responsable Relations Entreprises – Career Starter à TBS Casablanca

« La dimension internationale était un critère important dans la poursuite et la continuité de mes études. Issue de la mission française « Lycée Lyautey » dans laquelle j'ai obtenu mon baccalauréat, je cherchais à suivre une formation de qualité, du même calibre que les bachelor dispensés

par les écoles de commerce en France, tout en restant dans mon pays. J'ai donc opté pour Toulouse Business School, l'une des premières écoles de commerce en France qui dispense les mêmes formations en France (à Toulouse, à Paris) mais également en Espagne (à Barcelone).

Le Bachelor se distingue par la pertinence de son programme, sa dimension internationale mais surtout par son caractère opérationnel, sans oublier l'excellence du corps professoral et sa proximité avec les étudiants afin d'assurer au mieux leur formation mais également de faciliter leur insertion et leur réussite professionnelle. « J'en suis sortie avec de nombreuses compétences, ce qui me permet aujourd'hui d'évoluer dans ma carrière professionnelle. »





## PROGRAMME

Une méthode inductive avec douze modules de 24 heures en face à face et 6 heures de e-learning qui suivent la démarche de développement de l'entreprise.

### STRATEGIE MARKETING, MARKETING OPERATIONNEL & DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

Appréhender le concept de "Gouvernance" par le marché pour réaliser des objectifs. Concevoir une stratégie et mettre en place une veille stratégique. Etablir un plan et mener des actions marketing. Construire son argumentaire et décliner des objectifs quantitatifs et qualitatifs sur une politique produit.

### GESTION COMPTABLE, DIAGNOSTIC FINANCIER & PILOTAGE DE CENTRE DE PROFIT

Comprendre et mettre en oeuvre les mécanismes financiers de l'investissement, de la planification et de la gestion prévisionnelle. L'objectif étant d'apporter la méthodologie pour l'utilisation de la théorie financière et la résolution des problèmes pratiques du comportement des entreprises et des marchés financiers.

### MANAGEMENT DES EQUIPES, DEVELOPPEMENT DE BUSINESS UNIT & RESSOURCES HUMAINES

Développer des compétences et des aptitudes comportementales pour réaliser les missions confiées en entreprise, à travers des outils multidisciplinaires de gestion des ressources humaines.

### DEVELOPPEMENT PERSONNEL & INTELLIGENCE EMOTIONNELLE

A travers des ateliers d'apprentissage par l'action vous développerez votre savoir être et vous développerez des compétences comportementales professionnelles.

- Possibilité de cours de mise à niveau.
- Semaine internationale à Barcelone

### EVALUATION PROFESSIONNELLE

Grâce à l'accompagnement du Career Starter, structure dédiée au développement de l'employabilité des étudiants de TBS, vous serez préparé au monde du travail.



#### Intervenants

- Des professeurs internationaux de TBS qui apportent leurs connaissances académiques nourries de leurs recherches.
- Des intervenants professionnels qui occupent des postes de managers et de dirigeants d'entreprise dans les domaines du Marketing, du Commerce, du Management et de la Finance.
- Séminaire à l'international sur les campus de TBS (Barcelone, Toulouse...)

#### RENSEIGNEMENTS

admission@tbs-education.ma  
www.tbs-education.ma  
+212 5 29 05 10 01

#### Conseillers en formation

Noujoud ABILOU : +212 6 61 19 72 92  
Amine ZYDANI : +212 6 61 24 10 13  
Manar LACHHAB : +212 6 62 15 56 11  
Ali JAOUHARI : +212 6 61 76 51 62

Campus TBS Casablanca  
Lotissement La Colline 2  
Quartier des Affaires - Sidi Maarouf



www.tbs-education.ma

+ D'INFOS

